



GUÍA DE NEGOCIO



Plan de Incentivos 2024

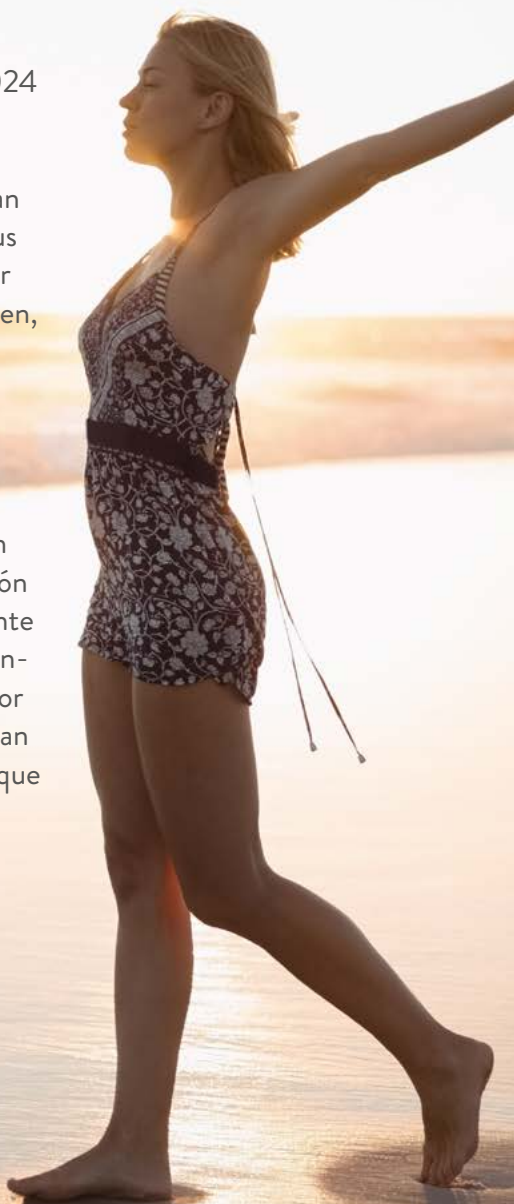
El nuevo plan de Incentivos para el 2024 ha evolucionado contigo.

Con planes de bonos adicionales al Plan de Compensación que incrementan tus ganancias, te da la posibilidad de iniciar tu carrera con Nature's Sunshine, o bien, de planificar tu crecimiento a un paso constante, fomentando las buenas prácticas y ofreciendo mismas oportunidades para todos.

A partir de febrero 2024, cuentas con una mejora en el Plan de Compensación que te permite avanzar más rápidamente en tu carrera. Ya sea que busques un ingreso adicional, o bien, desees optar por constituir un único ingreso, nuestro plan te da todas las opciones posibles para que uses tu creatividad y hagas crecer tus ingresos.

**¡JUNTOS LOGRAREMOS UN
CRECIMIENTO CONSTANTE Y
NATURE'S SUNSHINE ESTÁ
AQUÍ PARA APOYARTE!**

Nota: Exclusivo para afiliaciones como Consultor.



Índice

Las 5 formas de ganar con Nature's Sunshine	2
Venta Directa	3
Escalera del Éxito Sunshine	5
Sistema de acumulación de Puntos	6
Requisitos para alcanzar cada Rango	8
Incentivos por Etapa de negocio 2024	24
Incentivos para Nuevo Consultor	27
Incentivos Constructor del negocio	32
Incentivos Etapa de Liderazgo	38
Viajes Incentivo 2024	43
Código de Ética y Cumplimiento	51
Glosario de Términos	57



Te compartimos 5 formas de ganar con Nature's Sunshine

1



VENTA DIRECTA

Recibe una ganancia inmediata desde el 30% al vender los productos a tus clientes.

2



RED DE CONSULTORES

Invita a personas a unirse como Consultores al negocio Sunshine y recibe el 35% de ganancias en hasta 5 niveles por sus compras.

3



CLIENTES PREMIUM

Invita a tus Clientes a afiliarse como Premium o registrarse con nosotros y recibe bonificaciones del 15% por sus compras.

4



BONOS ESPECIALES

Bonos extra al participar en el Plan Gana Rápido y premios que te encantarán.

5



CONVENCIONES, VIAJES E INCENTIVOS

La recompensa por tus esfuerzos valdrá la pena, ¡vívelo y disfrútalo!



Conoce más con el video
Modelo de Negocio en la
Universidad Sunshine (Sección
Cómo crecer en NSP).

Venta Directa

La ganancia por la venta del producto es desde el 30% hasta el 44%,* lo cual corresponde a la diferencia entre el precio público y el precio especial que tú adquieres como Consultor.

**ES TU GANANCIA INMEDIATA EN EL NEGOCIO, POR ELLO...
¡ENTRE MÁS PRODUCTOS VENDAS, MAYORES SON
TUS GANANCIAS!**

Si tu volumen es mayor, mayor es tu descuento.

TAMAÑO MÍNIMO DEL PEDIDO**	DESCUENTO AL PRECIO DE VENTA AL PÚBLICO***
Menos de \$20,500	30%
\$20,500	40%
\$30,750	44%

**El porcentaje puede variar dependiendo del mercado presente en LATAM, consulta la lista de precios de tu país.*

*** Montos de pedido antes de impuesto.*

**** Descuento al precio de venta al público representa tu ganancia total por la venta de cada producto.*

Consulta en la página 7 la forma de cálculo de comisiones para compras con la tabla de descuento escalonado.





Red de Consultores

Red de Consultores

ESCALERA DEL ÉXITO SUNSHINE

El Plan de Negocio cuenta con 13 rangos para realizar el Comercio Social en Nature's Sunshine.

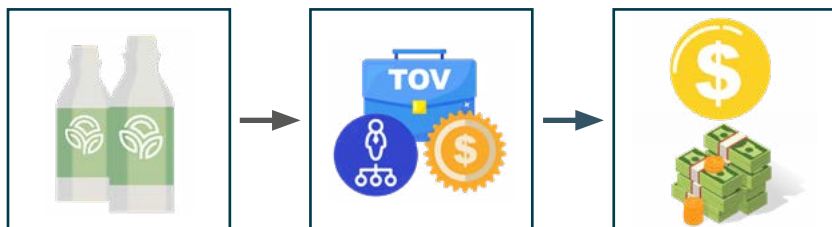
Entre más alto sea tu rango, tienes más beneficios y posibilidades de incrementar tus ganancias.

Para crecer de rango es indispensable cumplir bases que consisten principalmente en la acumulación de Puntos.

Incentivos y Reconocimientos						Ingresos estimados por rango*
Club 1M						\$354,600
Club Presidencial 500K						\$236,400
Presidencial 200K						\$157,600
Presidencial 100K						\$104,400
Ejecutivo 50K						\$84,700
Ejecutivo 25K						\$55,200
Ejecutivo 12K						\$33,500
Director 6K						\$18,700
Director 3K						\$10,800
Director 2K						\$6,900
Director						\$4,900
Consultor Senior						\$1,200
Consultor						\$ por ventas

*Ingresos promedio generado por Consultores calificados en cada rango durante el 2023.

SISTEMA DE ACUMULACIÓN DE PUNTOS



Cada producto equivale a cierto número de Puntos que puedes consultar en la lista de precios.

Para crecer al siguiente rango, acumula 300 Puntos de ventas entre tus clientes, Consultores y tuyas (TOV).*

La acumulación de Puntos es lo que debes considerar cada mes para obtener ganancias en el Comercio Social. Te decimos cómo identificarlos:

VP (Venta Personal)

Son puntos que acumulas únicamente por tus ventas personales dentro del mes.



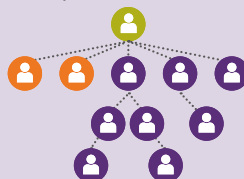
VG (Volumen de Grupo)

Son puntos que acumulas por tus compras personales y por ventas que realicen tus clientes dentro del sistema de Nature's Sunshine.



TOV (Venta de la Organización)

Son puntos que acumulas por las compras que realicen todas las personas de tu organización dentro del mes, incluyendo tus ventas personales.



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

*De los 300 Puntos de TOV tú deberás realizar 100 de VG.

Si tú accedes a descuentos adicionales, tus puntos serán calculados con base en la siguiente tabla:

TAMAÑO MÍNIMO DEL PEDIDO*	DESCUENTO AL PRECIO DE VENTA AL PÚBLICO**	FACTOR DE DESCUENTO DEL PV PARA CÁLCULO DE COMISIONES
Menos de \$20,500	30%	0%
\$20,500	40%	20%
\$30,750	44%	33%

* Montos de pedido antes de impuesto.
** Descuento al precio de venta al público representa tu ganancia total por la venta de cada producto.

Conforme avanzas de rango desbloqueas niveles de ganancias descendientes para incrementar el porcentaje que recibes por las personas que ingresan en tu organización:

	Nivel	% Ganancia	Aplica a Rangos
	1	12%	Consultor Senior en adelante
	2	10%	Director en adelante
	3	10%	Director 3K en adelante
	4	2%	Ejecutivo 12 K en adelante
	5	1%	Ejecutivo 50K en adelante

CÓMO SE TE PAGA

Los pagos de recompensa se calculan por cada venta del Consultor basado en 3 cosas:

1. El VP de venta
2. Si los Consultores directamente vinculados al Consultor que compra califican para recibir pago este mes
3. El número de niveles de beneficiarios calificados entre el Consultor de línea ascendente y tú

Te explicamos los requisitos para crecer a cada rango de la Escalera del Éxito Sunshine.

*Consulta más información con tu Líder o en la Guía de Negocio Sunshine.

Requisitos para alcanzar cada Rango



RANGO DE CONSULTOR SENIOR

Ser un Consultor Senior te permite tener un acercamiento a convertirte en un líder, donde invitas a personas y las guías en su negocio y como recompensa recibes un porcentaje de sus ventas.

Para calificar al rango de Consultor Senior debes cumplir con los siguientes requisitos:



Mi cuenta Cliente Premium Consultor

Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 15% de tus Clientes Premium

RANGO DE DIRECTOR

El Director es un líder Sunshine, una persona que está formando su organización con Consultores directos e indirectos de los cuales obtiene atractivas ganancias.

Requisitos:



VP
(Venta Personal)



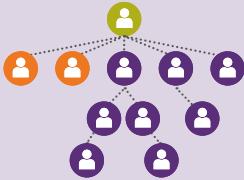


300 VG
(Volumen de Grupo)





1,000 TOV
(Venta de la Organización)



1 Consultor Senior
de primer nivel



 Mi cuenta  Cliente Premium  Consultor

- Ganancias
- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
 - 10% de tus Consultores de 2º Nivel
 - 15% de tus Clientes Premium
 - Bono de Crece y Gana

RANGO DE DIRECTOR 2K

Nuevo rango creado en el 2024, con mayores beneficios para ti.

Requisitos:



VP
(Venta Personal)



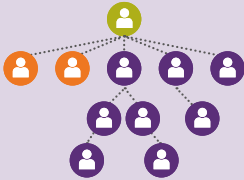


300 VG
(Volumen de Grupo)





2,000 TOV
(Venta de la Organización)



1 Consultor Senior
de primer nivel



 Mi cuenta  Cliente Premium  Consultor

- Ganancias
- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
 - 10% de tus Consultores de 2° Nivel
 - 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
 - Bono de Crece y Gana

RANGO DE DIRECTOR 3K

Mayor nivel de profundidad de ganancias.

Requisitos:



Mi cuenta Cliente Premium Consultor

- Ganancias
- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
 - 10% de tus Consultores de 2º Nivel
 - 10% de tus Consultores de 3º Nivel
 - 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
 - Bono de Crece y Gana
 - Bono trimestral de Estilo de Vida

RANGO DE DIRECTOR 6K

Los beneficios se incrementan.

Requisitos:



VP
(Venta Personal)



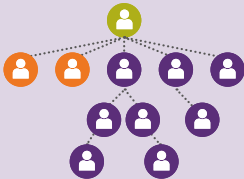


300 VG
(Volumen de Grupo)





6,000 TOV
(Venta de la Organización)



2 Consultores Senior
de primer nivel





Mi cuenta



Cliente Premium



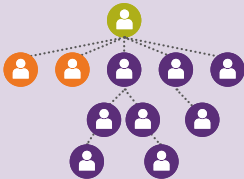
Consultor

Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2º Nivel
- 10% de tus Consultores de 3º Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO DE EJECUTIVO 12K

Lograr un nivel Ejecutivo implica una consolidación en tu negocio a través de la duplicación de tu Sistema con los líderes que forman tu organización.
Requisitos:

VP (Venta Personal)	300 VG (Volumen de Grupo)	12,000 TOV (Venta de la Organización)
 	 	 
3 Consultores Senior de primer nivel 		
1,200 Puntos Regla de Balance 		



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

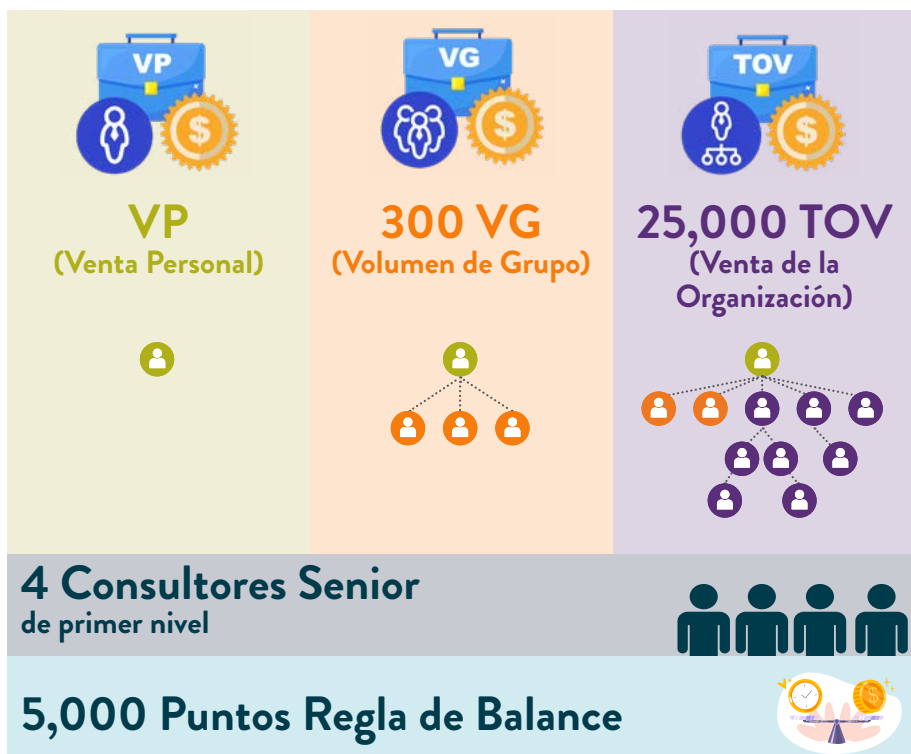
Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2º Nivel
- 10% de tus Consultores de 3º Nivel
- 2% de tus Consultores de 4º Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO DE EJECUTIVO 25K

Tu Liderazgo se multiplica.

Requisitos:



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

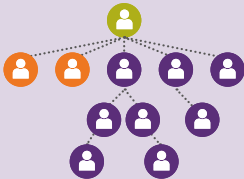
Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2° Nivel
- 10% de tus Consultores de 3° Nivel
- 2% de tus Consultores de 4° Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO DE EJECUTIVO 50K

Tu visión de negocio llevándote a alcanzar tus sueños y los de tu organización.

Requisitos:

 VP (Venta Personal) 	 300 VG (Volumen de Grupo) 	 50,000 TOV (Venta de la Organización) 
5 Consultores Senior de primer nivel 		
12,500 Puntos Regla de Balance 		



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

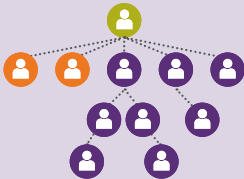
Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2° Nivel
- 10% de tus Consultores de 3° Nivel
- 2% de tus Consultores de 4° Nivel
- 1% de tus Consultores de 5° Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO PRESIDENCIAL 100K

Lograr un rango Presidencial es fruto de hacer crecer líderes y compartir una gran oportunidad de negocio, con la cual se ha logrado una expansión con muchas más personas.

Requisitos:

 VP (Venta Personal)	 300 VG (Volumen de Grupo)	 100,000 TOV (Venta de la Organización)
		
6 Consultores Senior de primer nivel 		
25,000 Puntos Regla de Balance 		



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

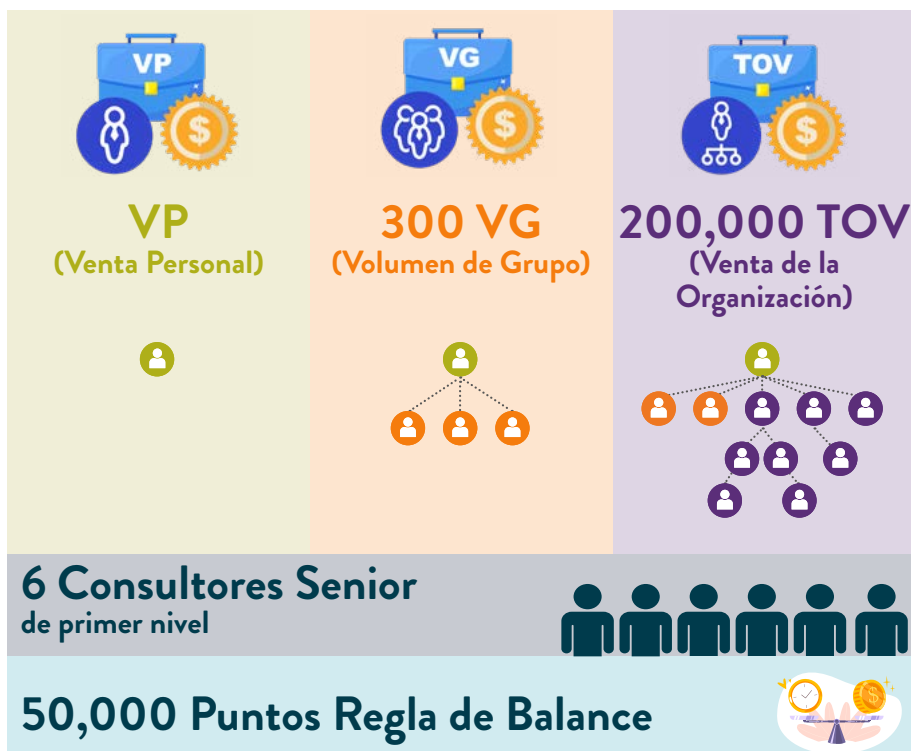
Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2° Nivel
- 10% de tus Consultores de 3° Nivel
- 2% de tus Consultores de 4° Nivel
- 1% de tus Consultores de 5° Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO PRESIDENCIAL 200K

Crecer y hacer crecer a tu organización.

Requisitos:



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

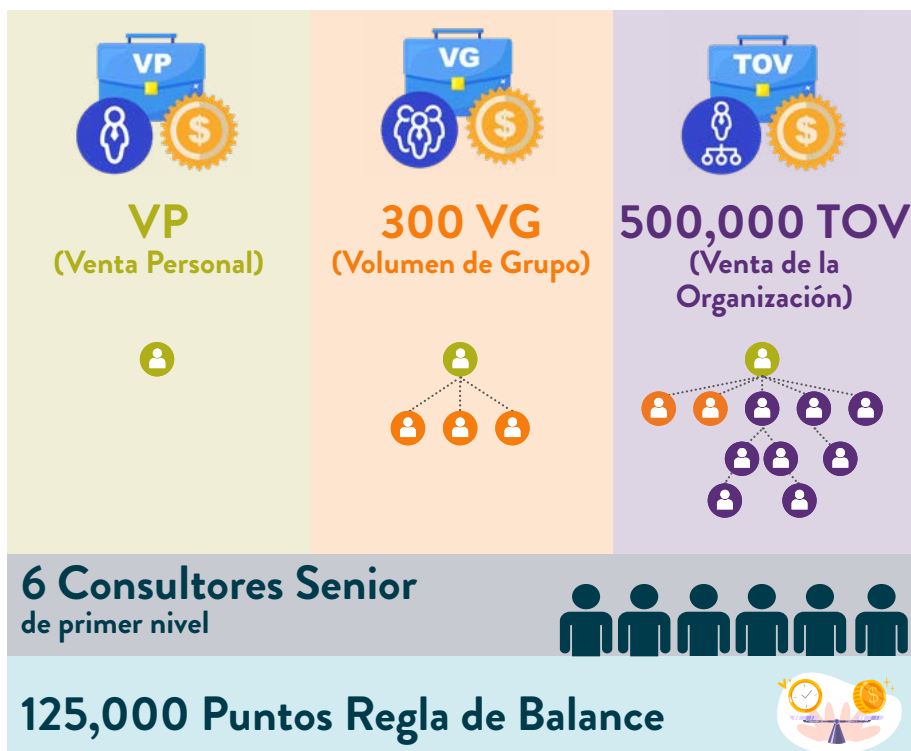
Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2° Nivel
- 10% de tus Consultores de 3° Nivel
- 2% de tus Consultores de 4° Nivel
- 1% de tus Consultores de 5° Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO PRESIDENCIAL 500K

Un espacio privilegiado en el Plan Nature's Sunshine, donde la misión principal consiste en Transformar vidas.

Requisitos:



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

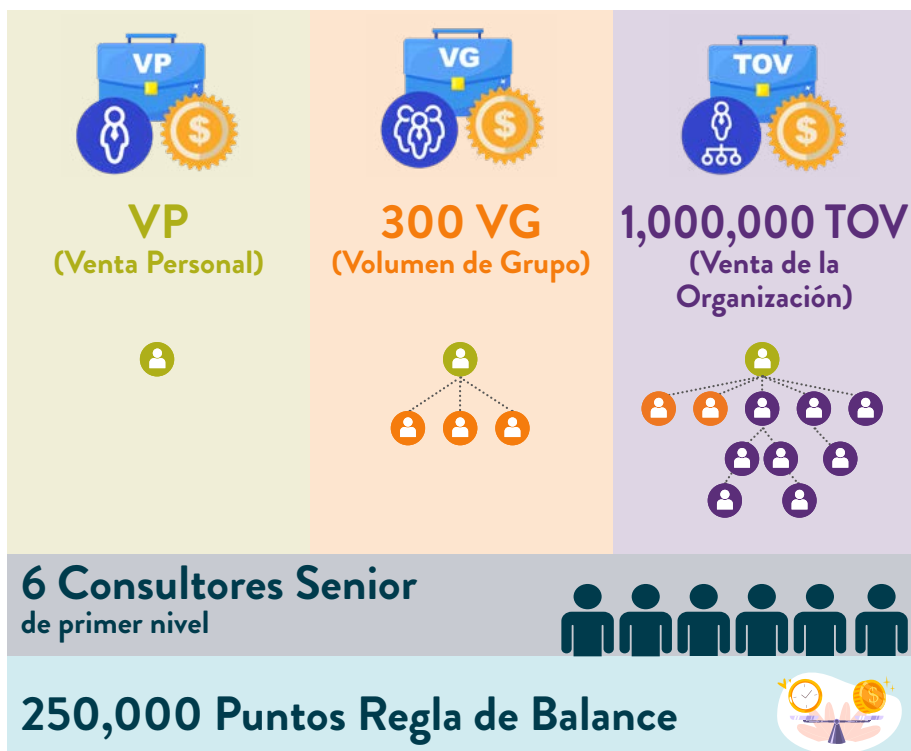
Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2° Nivel
- 10% de tus Consultores de 3° Nivel
- 2% de tus Consultores de 4° Nivel
- 1% de tus Consultores de 5° Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RANGO CLUB PRESIDENCIAL 1M

Tu inspiración ha tocado la vida de miles de personas y el legado continúa.

Requisitos:



Mi cuenta



Cliente Premium



Consultor

Ganancias

- 12% de todas las compras de tus Consultores de 1er Nivel
- 10% de tus Consultores de 2° Nivel
- 10% de tus Consultores de 3° Nivel
- 2% de tus Consultores de 4° Nivel
- 1% de tus Consultores de 5° Nivel
- 15% de tus Clientes Premium hasta en un 3er nivel de profundidad
- Acceso a viajes exclusivos para rangos altos de Liderazgo
- Bono de Crece y Gana
- Bono mensual y trimestral de Estilo de Vida

RESUMEN DEL PLAN DE COMPENSACIÓN NATURE'S SUNSHINE

Rango / Calificación		Consultor	Consultor Senior	Director	Director 2K	Director 3K	Director 6K	Ejecutivo 12K	Ejecutivo 25K	Ejecutivo 50K	Presidencial 100K	Presidencial 200K	Club Presidencial 500K	Club Presidencial 1M
Descuento/Ganancia Venta Directa 1		30% al 44%												
GV 2		--	100	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300
Consultores Sr. 1er. Nivel 3		--	--	1	1	2	2	3	4	5	6	6	6	6
TOV 4		--	300	1,000	2 Mil	3 Mil	6 Mil	12 Mil	25 Mil	50 Mil	100 Mil	200 Mil	500 Mil	1 Millón
Regla de Balance 5		--	--	--	--	--	--	1,200	5 Mil	12.5 Mil	25 Mil	50 Mil	125 Mil	250 Mil
Pago sobre PV de Consultores	Nivel 1		12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
	Nivel 2			10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
	Nivel 3					10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
	Nivel 4							2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	Nivel 5									1%	1%	1%	1%	1%
Compresión Dinámica 6			↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Plan Compartir de Clientes														
Clientes Premium 1er. Nivel 7		15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%
Clientes Premium 2do. Nivel 8			10% + 5%	10% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%	15% + 5%
Clientes Premium 3er. Nivel					5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%	5% + 5%

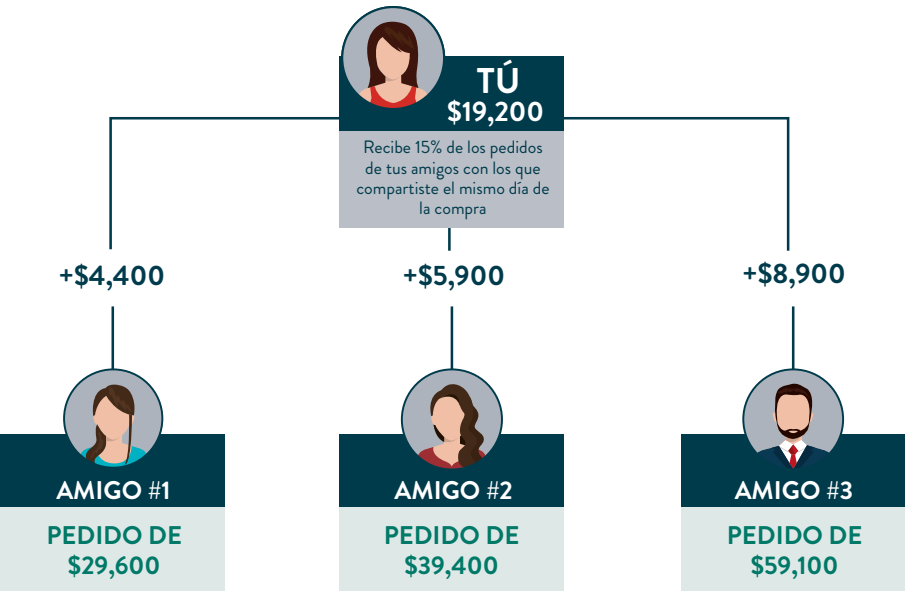
Clientes Premium



Cientes Premium

GANAR RECOMPENSAS DE TUS CLIENTES

Los Consultores son elegibles para ganar cuando comparten con clientes, o cuando las personas en su línea descendente comparten. Cada vez que compartes y un cliente compra, se crea un enlace entre tú y tu cliente. Así que cada vez que el cliente vuelve a hacer una compra, tú eres recompensado.



Tu recibes 15% del total de su pedido antes de impuestos.

Plan de Incentivos 2024



**Vigencia febrero a diciembre 2024.*

¡DÉJATE TRANSFORMAR POR EL PODER DE LA NATURALEZA!

¿Cómo generar ingresos con el Plan de Incentivos 2024?

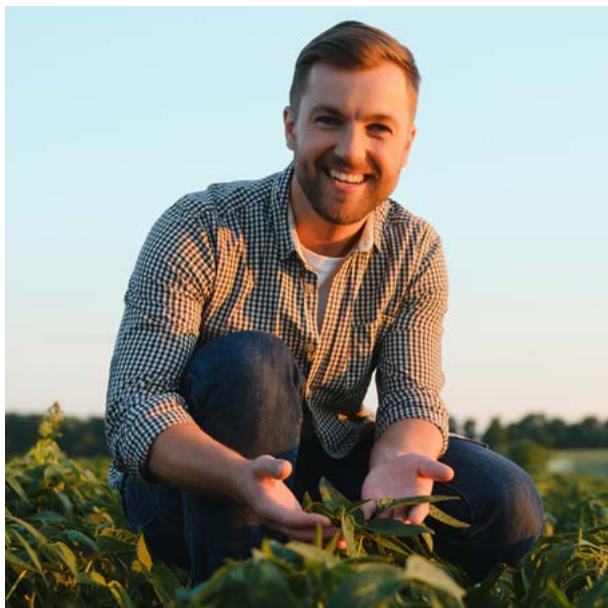
GRANDES OPORTUNIDADES

Desde la venta minorista (venta al público) hasta la construcción de una organización sólida con ganancias residuales ilimitadas.

Nuestro plan te permite desarrollar todo tu potencial al máximo.

Podrás hacer un recorrido por las diferentes etapas de tu negocio.

¡TU AVENTURA INICIA AHORA!



INCENTIVOS POR ETAPAS DEL NEGOCIO

Dependiendo de tu etapa en el negocio, puedes acceder a diferentes incentivos.

NUEVO CONSULTOR (PRIMERO 90 DÍAS)

Consultor, Consultor Senior y Director

- Ganancia por Reventa
- Bono Vende y Gana
- Bonificación Patrocina y Gana
- Plan compartir Clientes Premium



CONSTRUCCIÓN DEL NEGOCIO

Consultor Senior, Rangos de Director

- Ganancia por Reventa
- Bono Vende y Gana
- Bonificación Patrocina y Gana
- Plan compartir Clientes Premium
- Bono Crece y Gana por avance de rango
- Experiencias Trasciende
- Convención Internacional



LIDERAZGO

Rangos Ejecutivos y Rangos superiores

- Ganancia por Reventa
- Bono Vende y Gana
- Bonificación Patrocina y Gana
- Plan compartir Clientes Premium
- Bono Crece y Gana por avance de rango
- Bono de Estilo de Vida
- Experiencias Trasciende
- Convención Internacional
- Utah Elite Experience



Nuevo Consultor

INICIA TU CAMINO COMO NUEVO CONSULTOR

En tus primero 90 días.



BONOS DISPONIBLES EN ESTA ETAPA (NUEVO CONSULTOR)

	30 Días	60 Días	90 Días	120 Días
Vende y Gana	✓	✓	✓	✓
Patrocina y Gana	✓	✓	✓	✓
Plan Consultor	✓	✓	✓	✓
Plan Compartir Clientes Premium	✓	✓	✓	✓
Rango Temporal de Activación (Ganancia Ilimitada)	✓	✓	✓	✗
Obsequio especial en la compra de tu segundo mes consecutivo	✗	✓	✗	✗
Ganancia por Venta	✓	✓	✓	✓
RANGO	Consultor, Consultor Senior y Director			



VENDE Y GANA

Es un bono que recompensa tus ventas personales a Clientes directos.

Aplican todos los rangos de Consultores

¡Gana el **12% de Bonificación** por tus Ventas Personales a Clientes directos al comprar 400 VP o más!

Condiciones:

- A partir de 400 VP cada mes
- Se excluyen las órdenes con descuento escalonado
- Las órdenes deben realizarse en el Mercado donde está afiliado el Consultor
- Bono pagado en la fecha de pago de comisiones (mensual)
- Válido para todos los Consultores (de todos los rangos) con membresía vigente

**Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0*

EJEMPLO



Venta
400 Venta Personal

TOTAL VP MES: 400 Pts.

Tu ganancia por reventa: \$4,200

Gana bono Vende y Gana: \$900

Sobre el total de Puntos Personales
Acumulados en el mes, adicional a la
ganancia por venta a Clientes directos

GANANCIA TOTAL: \$5,200

PATROCINA Y GANA

Es la condición especial de pago para las primeras etapas del patrocinio de nuevos miembros.

Aplican todos los rangos de Consultores

¡Gana el **25% de Bonificación** sobre el VP de tus Nuevos Miembros en sus primeros 60 días!
Genera mayores ingresos mientras tu negocio crece.

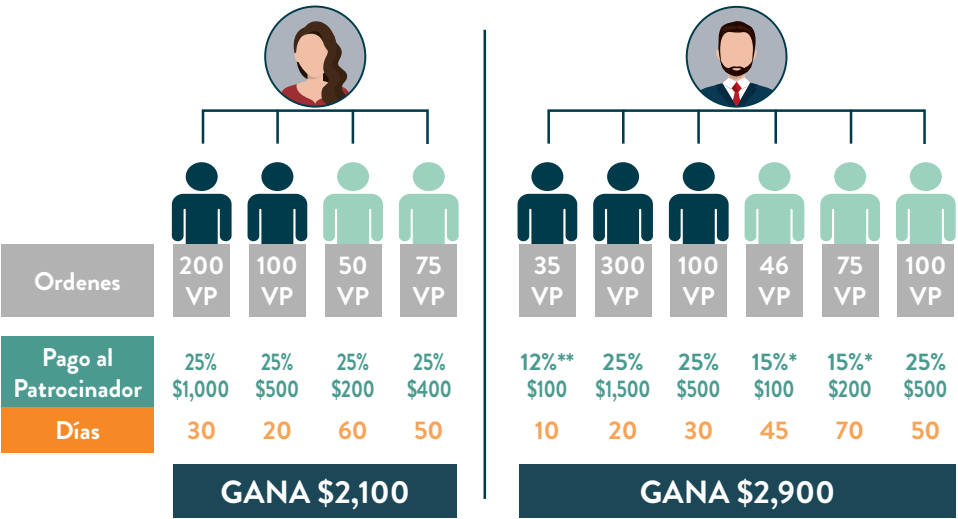
¿Cómo funciona?
Cuando un nuevo miembro (cliente, cliente premium o Consultor) **haga un pedido (orden) de 50 VP o más**, tú, como patrocinador ganarás el **25% de bonificación** con base en los puntos. La primera persona elegible de tu línea ascendente recibe 10% de bonificación.

-Este plan se paga para las ordenes de nuevos miembros en sus primeros 60 días y que cumplen con la condición (ordenes mayores a 50 VP sin Descuento Escalonado).
-Las que no cumplan se pagan de acuerdo al Plan de Consultores y Plan Compartir de Clientes Premium.

*Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0

EJEMPLOS

 Consultores  Clientes Premium



*Se paga de acuerdo al Plan Compartir de Clientes Premium.
**Se paga de acuerdo al Plan de Consultor.
Los valores son aproximados.

CALIFICA Y GANA EN TUS PRIMEROS 90 DÍAS

30 DÍAS



Vende 400 VP
y obtén:

GANANCIA \$4,200

+

12% sobre tu VP

\$900

=

Ganas en tu primer mes:

\$5,200

Consultor Senior

60 DÍAS



Vende 400 VP
y obtén:

GANANCIA \$4,200

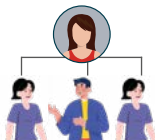
+

Obsequio especial en la compra de tu segundo mes consecutivo

12% sobre tu VP

\$900

+



Invita a 3 Consultores con 400 VP
Gana el 25% del volumen en sus primeros 60 días

\$5,900

=

Ganas en tu segundo mes:

\$11,100

Director

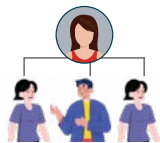
90 DÍAS



Vende 400 VP
y obtén:

GANANCIA por venta + 12% de tu VP \$5,200

+



Invita a 3 Consultores con 400 VP
Gana el 25% del volumen en sus primeros 60 días

\$5,900

+



Apoya a tus 3 Consultores a Vender 400 VP y a que inviten cada uno a 3 Nuevos con 400 VP

\$13,000

=

Ganas en tu tercer mes:

\$24,100

Director 6K

\$40,300

Ganancias acumuladas en 90 días

*Ganancias calculadas en pesos, consulta el Catálogo de Incentivos y la Guía de Negocio para conocer las bases de cada Promoción.

Construcción del Negocio

CONSULTOR SENIOR Y RANGOS DIRECTOR

Etapas de Construcción del Negocio



CONSULTOR SR.
DIRECTOR



Continúa patrocinando y desarrolla
nuevos Consultores
(Prospecta, Presenta el
Plan de Negocio)



Equilibra tu actividad entre
Venta/Clientes y Patrocinio
de Consultores



Apoya a tus Nuevos Consultores
para que se desarrollen en su
etapa de 90 Días



Construye una
organización sólida



Segunda Meta:
Rango Consolidado
+ Director y superior

BONOS DISPONIBLES EN ESTA ETAPA (CONSTRUCCIÓN)

	Consultor Senior	Director y Director 2K	Director 3K	Director 6K y superior
Vende y Gana	✓	✓	✓	✓
Patrocina y Gana	✓	✓	✓	✓
Plan Consultor	✓	✓	✓	✓
Plan Compartir Clientes Premium	✓	✓	✓	✓
Bono de Estilo de Vida Mensual	✗	✗	✗	✓
Bono de Estilo de Vida Trimestral	✗	✗	✓	✓
Crece y Gana* (Bono Avance de Rango)	✗	✓	✓	✓
Ganancia Por Venta	✓	✓	✓	✓
*Aplican condiciones para ganar bonos por Avance de Rango y Bono de Estilo de Vida trimestral				



CRECE Y GANA

Bono de Avance de Rango para rangos en Etapa de Construcción.

Aplica para Rangos Director

BONO POR AVANCE DE RANGO

Alcanzar un rango superior al Rango Base* y califica 3 veces dentro de los primeros 6 meses de tu primera calificación para recibir el bono correspondiente al rango.

BONO PARA EL PATROCINADOR

Al desarrollar un nuevo líder directo (1er. Nivel) gana el bono de patrocinador por apoyar a tu nuevo liderazgo directo. Cuando tu nuevo líder obtenga un nuevo rango y el bono por Avance de Rango, recibes el bono el mismo mes en el que tu nuevo líder obtenga su bono.

**Rango base es el rango más alto alcanzado en tu carrera en NSP por 3 meses.
Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0*

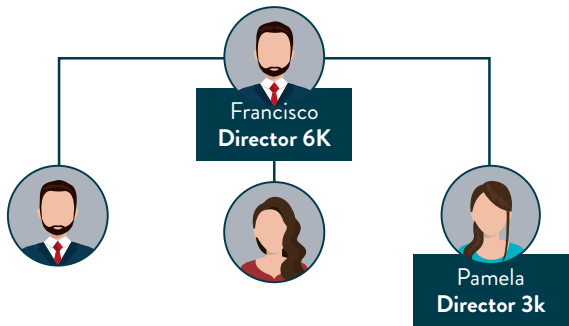
Rango	Bono NUEVO LÍDER	Bono PATROCINADOR
DIRECTOR	\$3,900	\$1,400
DIRECTOR 2K	\$5,900	\$2,000
DIRECTOR 3K	\$11,800	\$3,900
DIRECTOR 6K	\$17,700	\$5,900

¡**EL BONO DE AVANCE DE RANGO** te ayuda a consolidar tu rango en tu etapa de construcción del negocio!

CRECE Y GANA

Bono de Avance de Rango para rangos en Etapa de Construcción.

EJEMPLO



Juan es Director 6K, ha apoyado a una nueva líder de 1er. Nivel, Pamela, a calificar a un nuevo rango como Director 3K.

Pamela calificó por primera vez a su rango más alto en Febrero, a partir de ese mes tiene 6 meses para completar sus 3 calificaciones en ese rango y obtener el **BONO DE AVANCE DE RANGO**.

Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio
1		2			3
Director 3K	Director	Director 3K	Director	Consultor Senior	Director 3K
↓ 1ra. Calificación		↓ 2da. Calificación			↓ 3ra. Calificación

- En Julio, Pamela logra su tercera calificación al rango más alto y gana el Bono de Avance de Rango.
- Francisco también recibe el Bono de Patrocinador, debe tener un rango igual o superior a Pamela.*

Pamela
AVANCE DE RANGO \$11,800

Francisco
BONO PATROCINADOR \$3,900

* Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0

BONO DE ESTILO DE VIDA

Bono de Estilo de Vida para rangos en Etapa de Construcción.

Aplica para Rango Director 3K y Director 6K

¡EL RANGO IMPORTA!

Si ya calificaste por 3 veces a al rango más alto a partir de Director 3K, puedes acceder a los bonos de Estilo de Vida y complementar tu ingreso por tu trabajo de construcción junto con tu organización.

TIPOS DE BONOS ESTILO DE VIDA

BONO MENSUAL
El bono mensual se calculará en función del rango que alcances en el mes. Este deberá ser menor o igual al rango base.

BONO TRIMESTRAL
El bono trimestral se calculará en función del rango más bajo obtenido en el trimestre. Este rango deberá ser menor o igual al rango base desbloqueado en el trimestre anterior bono.

**Rango base es el rango más alto alcanzado en tu carrera en NSP por 3 meses.
Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0*

Rango	Bono MENSUAL	Bono TRIMESTRAL
DIRECTOR 3K	--	\$2,000
DIRECTOR 6K	\$2,000	\$5,900



¡Con tan sólo calificar a mis rangos habituales, gano mucho más!
Jaime Director 6K

BONO DE ESTILO DE VIDA

Bono de Estilo de Vida para rangos en Etapa de Construcción.

EJEMPLOS



¡Jaime está muy emocionado por obtener sus bonos de Estilo de Vida!

Jaime Director 6K

Jaime tiene un Rango Base de Director 6K. Este es el rango que él ha alcanzado por 3 ocasiones o más en toda su carrera.

Quiere decir que él puede obtener los bonos por recalificar a su rango habitual o bien al rango inferior (Director 3K).

**Rango base es el rango más alto alcanzado en tu carrera en NSP por 3 meses.
Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0*

Veamos dos ejemplos sobre cómo puede ganar los bonos.

Recalificando al rango base Director 6K todos los meses:			
	Abril	Mayo	Junio
Rango del mes	Director 6K	Director 6K	Director 6K
BONO ESTILO DE VIDA MENSUAL	\$2,000	\$2,000	\$2,000
BONO ESTILO DE VIDA TRIMESTRAL			\$5,900

- Jaime recibe su pago mensual al recalificar al rango máximo alcanzado (Rango Base)
- También recibe el bono trimestral porque ha sostenido el rango todos los meses

En el siguiente trimestre, Jaime no logró sostener su rango:			
	Julio	Agosto	Septiembre
Rango del mes	Director 3K	Director 6K	Director 6K
BONO ESTILO DE VIDA MENSUAL	--	\$2,000	\$2,000
BONO ESTILO DE VIDA TRIMESTRAL			\$2,000

- El mes que cayó como Director 3K no recibe bono, debido a que ese rango no tiene acceso a bono mensual y cuando recupera el rango base, vuelve a ganar bono
- Bono trimestral que gana es como Director 3K, porque fue el rango menor alcanzado en el trimestre

Liderazgo

DIRECTOR 3K Y RANGOS SUPERIORES

Etapas de Liderazgo



DIRECTOR 3K
DIRECTOR 6K



Desarrolla tus Consultores consolidando sus conocimientos en su etapa de Construcción y Liderazgo



Equilibra tu organización creciendo tu lateralidad (1er. Nivel) y promoviendo el desarrollo de profundidad (más allá de los 5 Niveles)



Promueve eventos junto con tu organización, crea una cultura de liderazgo



Enfócate en subir de rango y desarrollar tu estilo de liderazgo



Líder con
Reconocimiento

BONOS DISPONIBLES EN ESTA ETAPA (LIDERAZGO)

	Rangos Ejecutivos (12K, 25K y 50K)	Rangos Presidencial (100K y 200K)	Rangos Chairman's Club (500K y 1M)
Bono Vende y Gana	✓	✓	✓
Patrocina y Gana	✓	✓	✓
Plan Consultor	✓	✓	✓
Plan Compartir Clientes Premium	✓	✓	✓
Bono de Estilo de Vida Mensual	✓	✓	✓
Bono de Estilo de Vida Trimestral	✓	✓	✓
Bono Crece y Gana* (Avance de Rango)	✓	✓	✓
Ganancia Por Venta	✓	✓	✓
*Aplican condiciones para ganar bonos por Avance de Rango y Bono de Estilo de Vida trimestral			



CRECE Y GANA

Bono de Avance de Rango para rangos en Etapa de Liderazgo.

Aplica para Rangos Ejecutivos, Presidenciales y Chairman's Club

BONO POR AVANCE DE RANGO

Alcanzando un nuevo rango por 3 veces dentro de los primeros 6 meses desde tu primera calificación.

BONO PARA EL PATROCINADOR

Recíbelo cuando tu líder en construcción recibe el Bono por Avance de Rango.

Rango	Bono NUEVO LÍDER	Bono PATROCINADOR
EJECUTIVO 12K	\$29,600	\$9,900
EJECUTIVO 25K	\$49,300	\$15,800
EJECUTIVO 50K	\$98,500	\$29,600
PRESIDENCIAL 100K	\$157,600	\$49,300
PRESIDENCIAL 200K	\$197,000	\$59,100
CHAIRMAN'S CLUB 500K	\$236,400	\$78,800
CHAIRMAN'S CLUB 1M	\$295,500	\$98,500

¡**LOS BONOS CRECE Y GANA** son una extraordinaria herramienta para desarrollar y promover el avance de rango en toda tu organización!

**Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0
Ejemplo en Etapa de Construcción aplicable para esta etapa.*

BONO DE ESTILO DE VIDA

Bono de Estilo de Vida para rangos en Etapa de Liderazgo.

Aplica para Rangos Ejecutivos, Presidenciales y Chairman's Club

¡EL RANGO TE COMPENSA AÚN MÁS!

Con las mismas condiciones de calificación que en la Etapa de Construcción, el plan compensa ganancias adicionales de acuerdo a tu rango de liderazgo (rango base)*.



¡Ahora me es más fácil invertir en mi equipo y pude cambiar mi auto!

Daniel Ejecutivo 50K

Rango	Bono MENSUAL	Bono TRIMESTRAL
EJECUTIVO 12K	\$3,000	\$9,900
EJECUTIVO 25K	\$4,900	\$14,800
EJECUTIVO 50K	\$6,900	\$20,700
PRESIDENCIAL 100K	\$7,900	\$23,600
PRESIDENCIAL 200K	\$8,900	\$26,600
CHAIRMAN'S CLUB 500K	\$9,900	\$29,600
CHAIRMAN'S CLUB 1M	\$11,800	\$32,500

¡**LOS BONOS CRECE Y GANA** son una extraordinaria herramienta para desarrollar y promover el avance de rango en toda tu organización!

*Rango base es el rango más alto alcanzado en tu carrera en NSP por 3 meses.
Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0

BONO DE ESTILO DE VIDA

Bono de Estilo de Vida para rangos en Etapa de Liderazgo

EJEMPLOS



¡Daniel está revolucionando su organización, promoviendo la calificación de rangos para que más personas ganen sus bonos de Estilo de Vida!

Daniel Ejecutivo 50K

Él tiene un Rango Base de Ejecutivo 50K. Este es el rango que el ha alcanzado por 3 ocasiones o más en toda su carrera.

Esto representa que él tiene habilitados los bonos desde rango Director 3K hasta su rango base (Ejecutivo 50K).

Escenarios sobre Daniel y cómo podría generar los bonos:

Recalificando al rango base Ejecutivo 50K y subiendo de rango:

	Abril	Mayo	Junio
Rango del mes	Ejecutivo 50K	Ejecutivo 50K	Presidencial 100K
BONO ESTILO DE VIDA MENSUAL	\$6,900	\$6,900	\$6,900
BONO ESTILO DE VIDA TRIMESTRAL			\$20,700

- A pesar de haber ascendido a un nuevo rango en Junio, todos los meses recibe bono como Ejecutivo 50K, el máximo nivel desbloqueado

En el siguiente trimestre, Jaime no logró sostener su rango:

	Julio	Agosto	Septiembre
Rango del mes	Presidencial 100K	Presidencial 100K	Presidencial 100K
BONO ESTILO DE VIDA MENSUAL	\$6,900	\$6,900	\$8,900
BONO ESTILO DE VIDA TRIMESTRAL			\$20,700

- En Agosto calificó por 3ra. vez al rango más alto, desbloquea nuevo nivel de bonos
- En Septiembre, puede ganar el bono mensual como Presidencial 100K.
- Bono trimestral aún como Ejecutivo 50K. Si califica el siguiente trimestre como Presidencial 100K, podrá ganar el bono como tal, de \$1,200

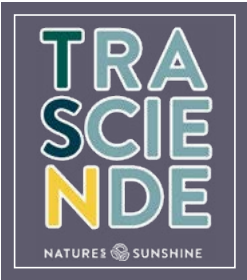
**Rango base es el rango más alto alcanzado en tu carrera en NSP por 3 meses.
Ver condiciones en el documento de programa Gana Rápido 3.0*

Viajes Incentivo 2024



VIAJES INCENTIVO 2024

Nuestro programa de Viajes Incentivo ofrecen 3 experiencias para Consultores en sus diferentes etapas:



Etapa de
Construcción

Etapas de
Construcción
y Liderazgo

Nuevos Rangos
Etapa de Liderazgo

MÉTODO DE CALIFICACIÓN

Acumulación de Millas 2024

- 1. Millas por VP
- 2. Millas por Patrocinio y Retención
- 3. Millas por Calificación de Rango
- 4. Millas por desarrollo de Directores 1er. Nivel incrementales

Nuevos Rangos
Ejecutivos

ACUMULACIÓN DE MILLAS

PERÍODO DE CALIFICACIÓN:
Diciembre 2023 a diciembre 2024

ACUMULA MILLAS

Acumula Millas mensualmente con base en 4 actividades diferentes:

- Compra Personal
- Rango Mensual
- Nuevos Consultores o Clientes Premium y su recompra (retención)
- Desarrollo de Directores de 1er. Nivel Incrementales

BASES DE CALIFICACIÓN

Inicia tu camino a la Convención Internacional y/o Trasciende 2025 con tu primera acción:

1. Pasaporte a Convención 2025

Adquiere el

PAQUETE K200231101 Pasaporte Barcelona

Incluye: 1 Clorofila a precio Consultor, bonificable

El Pasaporte te otorga las primeras **5 MILLAS** y te permitirá visualizar las millas de calificación acumuladas.



Acciones Mensuales	Millas
Millas por cada 100 Pts. de VP (compra personal)*	2
Millas por cada 100 VP de Nuevos Consultores o Clientes Premium (o recompra de estos nuevos durante el período de calificación)	2
Millas por rango mensual	
Consultor Senior	10
Director y Director 2K	15
Director 3K	20
Director 6K	25
Ejecutivo 12K	30
Ejecutivo 25K	35
Ejecutivo 50K	40
Presidencial 100K	45
Presidencial 200K	50
Chairman’s Club 500K	55
Chairman’s Club Elite 1M	60
Millas por Director** incremental calificado por 6 meses adicional al promedio los Directores y superiores de 1er. nivel (6 meses durante el período de calificación)	180

*Requisito mínimo de Compra Personal: 100 VP mensuales. Los meses que el Consultor no cumpla con este requisito mínimo, pierde las millas del mes.

**Directores deben ser incrementales respecto al promedio de Directores o Superiores frontales de mayo-octubre 2023. Ej.: Directores Frontales promedio: 2. Conteo con Nuevo Director: 3. El Director o rango superior puede ser nuevo o recalificado. Si es Director raso, debe tener como mínimo 1,500 puntos de TOV

REQUERIMIENTOS ADICIONALES:

Crecimiento Promedio TOV noviembre 2023 a diciembre 2024
vs. Promedio TOV mensual enero-octubre 2023

Tus Millas acumuladas en el año puedes canjearlas por los viajes incentivo disponibles*

**No aplica con Utah Elite Experience, debido a las bases de calificación.*



TRASCIENDE

Aplica para: Consultores en Etapa de Construcción

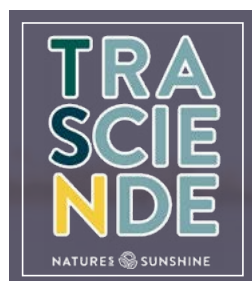
Viaje Incentivo local, 4 días y 3 noches para integrarte junto con otros Consultores en Etapa de Construcción.

RECIBIRÁS

- Entrenamiento
- Reconocimiento
- Actividades para divertirse al estilo Nature's Sunshine

METAS DE CALIFICACIÓN

1 Persona = 400 MILLAS



CONVENCIÓN INTERNACIONAL

Aplica para: Consultores en Etapa de Construcción y Liderazgo

Nuestro máximo evento internacional donde se reúnen los Consultores tanto en etapas de Construcción como de Liderazgo de toda LATAM.

RECIBIRÁS

- Evento de 5 días (4 noches de hospedaje)
- Boletos Aéreos
- Sesión de Reconocimiento
- ¡Y mucho más!

METAS DE CALIFICACIÓN

1 Persona = 600 MILLAS

2 Personas = 900 MILLAS

Todos los rangos pueden participar para 2 cupos

**Rangos Ejecutivo 25K y superior califican exclusivamente para 2 cupos.*



EXPERIENCIA ADICIONAL VIP EN MADRID

RECIBIRÁS

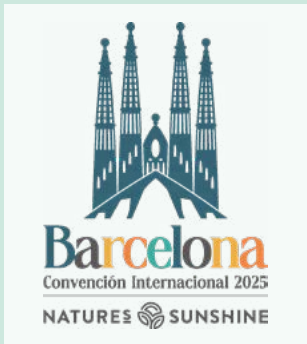
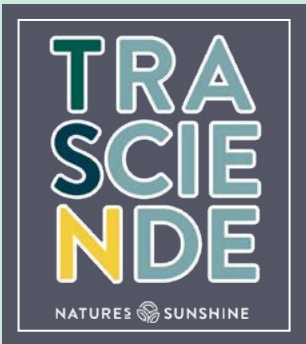
1 Día y noche adicional

METAS DE CALIFICACIÓN

Si tu crecimiento del TOV en el período anteriormente indicado es del +15% (participan quienes cierran el 2024 con TOV mayor o igual a 60,000 pts. al cierre del período)



Puedes canjear tus MILLAS* en:



**Condiciones aplican, disponibles en oficina virtual*

UTAH ELITE EXPERIENCE

Aplica para: Nuevos Consultores en Etapa de Liderazgo

Toda una experiencia de alto nivel para los nuevos líderes Ejecutivos, recibiendo entrenamiento en nuestras oficinas corporativas en Utah para consolidar su crecimiento.

RECIBIRÁS

- Boletos aéreos
- Hospedaje
- Entrenamiento
- Reconocimiento
- Actividades para divertirte al estilo Nature's Sunshine

PERÍODO DE CALIFICACIÓN

Julio 2024 a junio 2025



Código de Ética y Cumplimiento



Nuestro Propósito es PROTEGER a Nuestros Líderes, Consultores, Nuestra Marca y Nuestro Plan de Negocios

CONOCE ALGUNOS DE LOS BENEFICIOS QUE ADQUIERES AL FORMAR PARTE DE NUESTRA FAMILIA NATURES SUNSHINE.

- Adquirir productos a precio Consultor (descuento especial vs el PVP)
- Vender productos a precio PVP y obtener su margen de ganancia
- Patrocinar a más personas en cualquier país donde opera Natures Sunshine
- Participa en beneficios e incentivos establecidos por la compañía locales e internacionales

Te invitamos a conocer algunas de nuestras principales políticas de Natures Sunshine, las cuales te permitirán desarrollar tu negocio de una manera ética basada en nuestros principios. Conoce también tus derechos, deberes y responsabilidades que como Distribuidor Independiente mantienes durante el tiempo de permanencia en nuestra compañía.

REQUISITO INICIAL PARA SER CONSULTOR DE NATURE'S SUNSHINE

- Ser mayor de edad
- Completar información de datos personales (reales)
- Identificación personal
- Todo Consultor acuerda realizar su negocio como Consultor Independiente de NSP, actuando con honestidad, en forma ética y profesional en todo momento. (Políticas y Procedimientos, Código de Ética)

CONSULTOR INDEPENDIENTE

Cada Consultor es un contratista Independiente de NSP, y debe identificarse como tal, más no como colaborador directo de NSP ni de su patrocinador.

Adicional, cada Consultor es responsable de las declaraciones de impuestos e informes requeridos por las autoridades tributarias de su país y cancelar todas sus obligaciones correspondientes o relacionadas a sus actividades como Consultor Independiente.

IDENTIFICACIÓN Y LICENCIA

Cuando haga publicidad a su negocio y de nuestros productos, debe identificarse y/o identificar su negocio como Consultor Independiente de NSP.

Los Consultores están autorizados a utilizar el logotipo de Consultor Independiente y deberán solicitar los diseños en Servicio al Cliente de su país.

DECLARACIONES DE MERCADO

Los Consultores NO pueden hacer declaraciones falsas o engañosas cuando hacen publicidad a nuestros productos, (los suplementos de NSP No deben recomendarse como tratamiento para enfermedad alguna), tampoco deberá brindar declaraciones inapropiadas de recompensas financieras, ganancias e ingresos del plan de negocios.

CAMBIO DE CUENTA Y PATROCINIO

Puedes solicitar actualizaciones en tu cuenta, corrección de nombre, identificación etc, enviando una solicitud firmada por el dueño del código y adjuntando identificación personal.

NSP desalienta cualquier cambio de Patrocinadores. Consulte a Servicio al Cliente o el Manual de Políticas y Procedimientos.

COMPETENCIA DESLEAL

Para proteger nuestras redes, los Consultores deben respetar la relación de cada patrocinador y miembro de la familia NSP, y no deben interferir o intentar cambiar estas relaciones.

Los Consultores no deben promover otras compañías o sus productos a los miembros de NSP.

INTEGRIDAD DEL PATROCINIOS Y VENTAS

Un Consultor NO debe ingresar Consultores o clientes que aparentan comprar y/o vender productos. Ingresar miembros o compras incorrectas es una manipulación fraudulenta del sistema de comisiones , descuentos e incentivos.

Si cuenta con Centro de Distribución Autorizado debe prestar mucha atención al estricto cumplimiento de esta política.

Recuerde, todas las compras de Consultores o clientes deben ser cargadas al código correcto, en el momento que se realiza la compra.

Los Consultores no pueden tener más de una cuenta NSP

POLÍTICA DE PRECIOS

Para proteger el margen de ganancia de los Consultores por la venta de productos de NSP, los Consultores pueden distribuir los mismo al precio establecido por NSP.

NSP tiene la facultad discrecional de dejar de distribuir producto a cualquier Consultor que directa o indirectamente venda o anuncie productos NSP a precios más bajos del PVP en vigor.

TERRITORIO DE VENTA

Los productos NSP NO DEBERÁN ser distribuidos/vendidos de un país/mercado a otro.

El incumplimiento de esta política puede resultar en graves consecuencias legales, perjudiciales tanto para el Consultor o Cliente como para la Compañía.

RECUERDA

*Si estás participando para ganar incentivos nacionales e internacionales, NO OLVIDES revisar términos y condiciones de cada uno de ellos para poder obtenerlos.

*Es responsabilidad de cada Consultor conocer y cumplir con todas las políticas y procedimientos de NSP.

RECUERDA NUESTROS VALORES CORPORATIVOS

Por más de 50 años, hemos desarrollado juntos un negocio basado en cinco valores principales:

CALIDAD

Configurar las normas, no solo satisfacerlas

INTEGRIDAD

Hacer lo correcto porque es correcto

SERVICIO

Proveer valor y mostrar respeto a todos

COMUNIDAD

Conectar con quienes comparten nuestra pasión

INNOVACIÓN

Nutrir el espíritu de descubrimiento y avance



Glosario de Términos



ACUERDO DE MEMBRESÍA

Es el contrato vinculante entre el Consultor y NSP, que rige la membresía del Consultor e incluye la Solicitud de Consultor, el Plan de Compensación de NSP y las Políticas de NSP.

AFILIADO

Una persona que ha aceptado un Acuerdo de Afiliado y por lo tanto es elegible para recibir cualquier recompensa por referencias en efectivo en vez de crédito para productos.

CLIENTE

Una persona que puede comprar directamente de Nature's Sunshine a precio de Cliente y puede participar en el Programa de Recompensas por Referencias.

COMISIÓN

El dinero ganado por un Consultor de la línea descendente del Consultor es considerado una comisión (por ejemplo, compensación de no empleado).

COMPRESIÓN DINÁMICA

Cuando un Consultor realiza una compra, pagaremos a cinco Consultores en la línea ascendente del comprador. En cada nivel, estas personas deben cumplir con ciertos requisitos de rango para ser elegibles para el pago. Cuando un Consultor en la línea ascendente del comprador no cumple con el requisito de rango para su nivel de pago, él, y cualquier otro Consultor por encima de él que no cumpla con el requisito de rango, se omiten hasta que encontremos un Consultor calificado para pagar en ese nivel. De esta manera, nos aseguramos de que siempre se pague a cinco personas cuando un Consultor hace un pedido. Además, siempre que cumplas con los requisitos de rango, esta característica te permite recibir pagos en múltiples niveles de tu organización más allá de tu quinto nivel.

CONSULTOR

Una persona que ha comprado el Kit de Inicio del Consultor, y que ha aceptado el Acuerdo de Membresía, permitiéndole comprar productos a precios de descuento de Consultor. Tiene la habilidad de construir un equipo y es elegible para pago de la línea descendente.

CUOTA DE MEMBRESÍA

Una cuota anual que permite a una persona participar en el Modelo de Negocios del Consultor, recibir un descuento del 30% en las compras y ganar comisiones por su línea descendente. Los Consultores obtienen acceso a la oficina virtual en el sitio web de Nature's Sunshine y a la Plataforma de Aprendizaje (LMS, por sus siglas en inglés). También reciben privilegios de envío exclusivos y pueden participar en programas de bonificación y otros incentivos.

CUOTA DE RENOVACIÓN

Una cuota anual que brinda a los Consultores un descuento del 30% del precio minorista de los productos NSP, acceso a su oficina virtual, acceso a la Plataforma de Aprendizaje (LMS, por sus siglas en inglés), capacidad para ganar comisiones por 5 niveles de su línea descendente, participación en programas de bonificación e incentivos, y privilegios de envío exclusivos.

MIEMBRO PREMIUM

Los clientes de Nature's Sunshine pueden convertirse en miembros Premium seleccionando la opción Membresía Premium cuando realizan una compra, lo que puede agregar un costo adicional al total de su pedido. Membresía premium ofrece un 15% de descuento en sus pedidos. Además, los miembros Premium se consideran activos durante un año a partir de la compra de su Membresía Premium, permitiéndoles recibir pagos de los pedidos de aquellos a quienes comparten durante la duración de su membresía, independientemente de si han comprado o recomendó a un nuevo Cliente en un mes determinado.

PLAN DE COMPARTIR DE CLIENTES

Este es el modelo de pago utilizado cuando un Cliente realiza una compra, pagando hasta a tres personas. Estas personas incluyen al Compartidor (la persona que inicialmente refirió al Cliente y a quien está vinculado el Cliente comprador) y los dos primeros Consultores de línea ascendente elegibles.

No hay ningún costo o requisito de compra para participar en el Plan de Compartimiento de Clientes. Para ser elegible para el pago, el Compartidor debe haber realizado una compra personal o hecho una

referencia en los últimos 90 días. El primer Consultor de línea ascendente debe tener el rango de Consultor Senior o superior para ser elegible para el pago. El segundo Consultor de línea ascendente debe tener el rango de Director 2K o superior para ser elegible para el pago.

PROGRAMA DE RECOMPENSAS POR REFERENCIAS

Los Consultores y los Clientes son elegibles para ganar ingresos al referir a otros clientes a Nature's Sunshine. Las ganancias son basadas en el costo del producto en moneda local antes de impuestos.

Adicionalmente a la persona que refirió al Cliente, dos Consultores de la línea ascendente pueden también recibir pago.

RANGO

Un nivel de liderazgo otorgado a un Consultor cada mes basado en las ventas de sus Clientes, las ventas de Consultores de primer nivel y las ventas totales de su línea descendente en el mes anterior. Los rangos son una característica del Plan de Consultor y no están disponibles para Clientes. El avance de rango califica a los Consultores para recibir comisiones de más niveles de su línea descendente.

REGLA DE BALANCE

Para mantener o avanzar de rango, comenzando en Ejecutivo 12K, una parte predeterminada del requisito de TOV de un Consultor debe provenir de fuera de la línea descendente del Consultor de primer nivel más grande. Este requisito de TOV de la Regla de Balance se expresa como un monto acumulado mensual, y todos los demás Consultores de primer nivel y Clientes de tu grupo contribuyen a este requisito. Esto fomenta tanto la amplitud como la profundidad dentro de tu organización, al tiempo que promueve la estabilidad de tu organización en general.

VOLUMEN DE COMPRA (VP)

La cantidad de volumen asignada a un producto. El Volumen de Compra se utiliza para determinar el Volumen de Grupo de una persona y el Volumen Total de la Organización cada mes para fines de rango, y la mayoría de las comisiones se calculan usándolo. Las cantidades de VP de productos similares en cada país donde opera Nature's Sunshine son similares, lo que permite una verdadera integración y oportunidad global.

VOLUMEN DE GRUPO (VG)

La suma del VP de todas las compras personales combinada con la suma del VP de todas las compras realizadas por todos los Clientes que están vinculados directamente a ti dentro de un mes determinado. No incluye los Consultores que están vinculados a ti o los Clientes de sus organizaciones.

VOLUMEN TOTAL DE LA ORGANIZACIÓN (TOV)

La suma del VP de todas las compras personales combinadas con la suma del VP de todas las compras realizadas por todos los Clientes y Consultores de TODA tu línea descendente dentro de un mes determinado.



Nutrir, conectar y
transformar vidas